

## Erfolgreich Verhandeln

<b>Methodentyp</b>	Rollenspiele
<b>Ziel</b>	Die TN stärken ihre Verhandlungskompetenz
<b>Personenanzahl</b>	Pro Fallbeispiel 4 Personen
<b>Zielgruppe</b>	Schülervertretungen
<b>Materialien</b>	Fallbeispiele (auf der Folgeseite) ausgedruckt
<b>Quelle/Link</b>	
<b>Beschreibung/ Ablauf</b>	Die TN werden entsprechend der Fallbeispiele in Kleingruppen aufgeteilt. Sie beraten den Fall und entwickeln ein kleines Rollenspiel. Im Anschluss werden im Plenum das Rollenspiel und die Verhandlungsstrategien besprochen, ausgewertet und Tipps und Tricks für erfolgreiche Verhandlungen am Flipchart gesammelt.
<b>Ggf. Erfahrungsbericht</b>	Auch wenn die gesammelten Tipps häufig trivial sind, so stärkt dieses Rollenspiel die Schülervertreter/innen in ihrem Verständnis als Interessenvertreter ihrer Mitschüler und ihrer Verantwortung.

## Fallbeispiele

### Fallbeispiel 1

Regelmäßig findet an der Musterschule eine Unterstufenparty statt. Doch beim letzten Mal gab es einen Vorfall. Jemand hat Wodka in die Erdbeerbowle gekippt. Der Vorfall wurde aufgeklärt und die SV plant für dieses Jahr erneut eine Unterstufenparty. Die Schulleitung hat unter strengen Auflagen zugestimmt. Nun haben die Eltern davon erfahren und schalten die Elternvertreter ein. Diese sind strikt gegen eine Neuauflage der Unterstufenparty. Als SV habt ihr nun ein Gespräch mit den Elternvertretern, in dem ihr sie überzeugen wollt, dass die Unterstufenparty stattfinden soll.

- 1) Zwei von euch übernehmen die Rolle der SV-Mitglieder.
- 2) Zwei von euch übernehmen die Rolle der Elternvertreter.
- 3) Präsentiert den anderen in einem kurzen Rollenspiel das Gespräch zwischen SV und Elternvertreter.

### Fallbeispiel 2

Die SV will ein Fußballturnier ausrichten. Für die Gewinner des Turniers soll es einen Preis geben. Die Firma Geschenke GmbH hat euch in den vergangenen Jahren immer wieder unterstützt und ist als Sponsor verschiedener Preise aufgetreten. Auch dieses Mal baut ihr wieder auf die Unterstützung der Firma. Doch der neue Geschäftsführer ist im Gespräch sehr ablehnend: „Immer wollt ihr nur Geld.“

- 1) Zwei von euch übernehmen die Rolle der SV-Mitglieder.
- 2) Einer von euch übernimmt die Rolle des Geschäftsführers der Geschenke GmbH.
- 3) Präsentiert den anderen in einem kurzen Rollenspiel das Gespräch zwischen SV und Geschäftsführer, in dem ihr ihn davon überzeugen wollt, doch als Sponsor aufzutreten.

### Fallbeispiel 3

Es ist SV-Sitzung. Ein heikles Thema steht an, dass ihr als SV erst unter euch ohne eure SV-Lehrerin Frau Mustermann besprechen wollt. Ihr bittet sie zu gehen. Frau Mustermann fühlt sich gekränkt: „Vertraut ihr mir denn nicht?“

- 1) Zwei von euch übernehmen die Rolle der SV-Mitglieder.
- 2) Einer von euch übernimmt die Rolle der SV-Lehrerin Frau Mustermann.
- 3) Präsentiert den anderen in einem kurzen Rollenspiel das Gespräch zwischen SV und SV-Lehrerin, in dem ihr diese Situation löst.